

JUAN VEGARRA

CONFERENCISTA · CONSTRUCTOR DE EMPRESAS ·
INVERSIONISTA

juanvegarra.com
juan@juanvegarra.com
+1.425.246.8496 · Bellevue, WA
Español e inglés, los dos nativos

Los expertos defienden el orden. El outsider ve el reordenamiento.

Juan Vegarra construye las instituciones que liberan el valor que ya está ahí. En cuatro décadas diseñó la estrategia mundial de un **programa de socios de Microsoft de mil millones de dólares**, fundó y dirigió una **empresa listada en la Bolsa de Toronto, de 500 mil dólares semilla a 160 millones de capitalización**, y ha invertido en ocho industrias. Hoy es Chief Revenue Officer de VerAvanti y autor de *El Manual del Outsider*. Ha trabajado salas en 54 países y ha entrado a seis industrias desde afuera. En todas le explicaron con mucha amabilidad que alguien como él no podía hacerlo.

CHARLAS PRINCIPALES

La ventaja del outsider

MAGISTRAL · 30-45 MIN · CONGRESOS, REUNIONES GENERALES, KICKOFFS

Por qué los constructores que más importan llegan sin permiso. Cómo los generalistas entran a industrias técnicas, se ganan la confianza de los especialistas y ganan.

Vender IA cuando la vara de evidencia es clínica

45-90 MIN · DIRECTORIOS, COMITÉS DE INVERSIÓN, DÍAS DE LP

Todo mercado de IA se está volviendo, en silencio, un mercado clínico. Tres lecciones de la medicina, y las cuatro preguntas que todo directorio debería hacerle a una propuesta de IA.

Una organización distinta antes que una más grande

TALLER DE 60-90 MIN · OFFSITES DE PORTAFOLIO, PE Y VC

Las empresas se estancan porque la organización nunca evoluciona tan rápido como su oportunidad. El manual para los puntos de inflexión: liderazgo, gobierno, capital y modelo comercial.

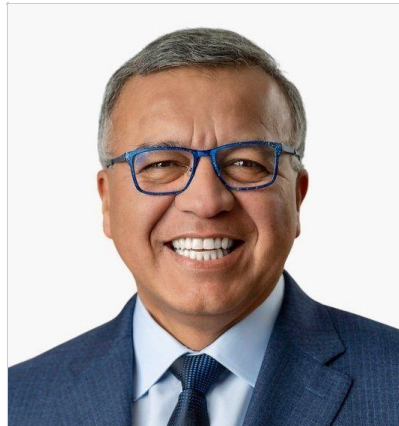
De cinco millones a escala real

45-60 MIN · COHORTES DE FUNDADORES, MBA, ACELERADORAS

La mecánica honesta de cruzar de una venta liderada por el fundador a una institución que compone sin ti. Sale de mentorear CEOs en el programa Ascend de UW Foster.

SALAS SELECCIONADAS

Sesiones de Microsoft Executive Relations, Redmond y todo el mundo · Presentaciones a inversionistas institucionales en Zúrich, Londres y Nueva York · Eventos de mercados de capital de la Bolsa de Toronto · Conferencias de inversión minera, pabellón del Perú · UW Foster School of Business, programa Ascend · Eventos de la industria MedTech



EN CIFRAS

Cuatro décadas	Seis industrias operadas desde adentro, ocho respaldadas como inversionista
\$95M+	Levantados en las empresas que ha dirigido, en cuatro continentes
320x	Retorno a los inversionistas semilla de Vena Resources (TSX: VEM)
54	Países trabajados como evangelista global de Microsoft
ES / EN	Charlas escritas en cada idioma, nunca traducidas

“Juan comparte marcos prácticos para identificar cambios de mercado, comunicar valor, construir negocios duraderos y liderar en la incertidumbre.”

Jeff Teper

Vicepresidente Ejecutivo, Microsoft Apps & Agents

FORMATOS Y LOGÍSTICA

Formatos: magistral, taller, sesión de directorio, conversatorio.

Viaje: desde Seattle-Tacoma a todo el mundo. América Latina y Europa son rutas habituales.

Anticipación: seis semanas ideal; dos semanas posible si la charla ya existe.

AV: solapa o diadema, HDMI, 16:9. Láminas 72 horas antes. Sin teleprompter.

Grabación: uso interno y archivo incluidos; distribución pública por escrito.

Tarifa: estándar para magistrales; reducida para universidades, ONG y programas de fundadores.

PARA RESERVAR

juan@juanvegarra.com · +1.425.246.8496 · Fichas de charlas, biografías aprobadas y la foto:
juanvegarra.com/es/conferencias.html

Autor de *El Manual del Outsider* / *An Outsider's Playbook*, disponible en español e inglés.